

Scheda Tecnica

SISTEMA DI QUALIFICAZIONE

Fornitori di beni, Prestatori di servizi ed Esecutori di lavori

Sottosistema Servizi di Innovazione “SVZ 5-INN”

**Categorie
SVZ-INN-01-02**

Requisiti tecnici

Categoria di Servizio	Descrizione del Servizio
<p>SVZ-INN-01</p> <p><i>CPV 73100000</i></p>	<p>Gestione Spazi funzionali dedicati all'innovazione e sostegno a start up innovative</p> <p>I servizi da erogare nell'ambito della gestione degli spazi da dedicare all'innovazione si articolano in due categorie di servizi, quelli a carattere continuativo (a), e altri servizi a carattere spot (b):</p> <p>a) Servizi a carattere continuativo funzionali a sostenere la nascita e lo sviluppo di start up innovative o percorsi di intrapreneurship FS:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Programmi di accelerazione comprensivi di business training; ▪ Tutoring e Mentorship ▪ Supporto allo sviluppo del team imprenditoriale ▪ Servizi di assistenza e di supporto alla formulazione del business plan e dei piani di sviluppo commerciale ▪ Assistenza per la commercializzazione ▪ Assistenza Marketing ▪ Servizi amministrativi a favore delle imprese incubate ▪ Assistenza per la conformità alle normative ▪ Gestione della proprietà intellettuale ▪ Attività di networking (con le istituzioni di ricerca, con clienti e fornitori, con società di consulenza, ecc.) ▪ Collegamenti a partner strategici ▪ Accesso a fonti di finanziamento equity e di debito ▪ Accesso a servizi professionali specialistici ▪ Accesso a angel investors o a venture capital <p>b) Servizi a carattere spot, complementari al sostegno delle start up e funzionali all'abilitazione dell'innovazione in ottica aperta attivata negli spazi gestiti:</p> <ul style="list-style-type: none"> ▪ Scouting ▪ Selection Day ▪ Contest ▪ Start up award ▪ Hackathon ▪ Meet start up ▪ Workshop (Eventi, conferenze, ecc.)
<p>SVZ-INN-02</p> <p><i>CPV 73200000</i></p>	<p>a) Servizi di Enterprise Innovation Strategy: definizione delle strategie di business e dei modelli di governance; ridisegno dei modelli organizzativi e operativi in ottica di maggior fit con l'era digital e con le esigenze di innovazione aperta. Definizione e analisi di scenario e supporto all'esecuzione delle strategie/pro-grammi di innovazione;</p> <p>b) Servizi di supporto alla definizione, attivazione e abilitazione di meccanismi di innovazione di prodotti e servizi e di generazione di idee. Supporto all'accelerazione dei processi di innovazione. Supporto alla sperimentazione di nuovi modelli di business</p> <p>c) Incubation e Innovation Services: supporto all'accelerazione e incubazione di nuove idee e nuovi modelli di business</p> <p>d) Servizi di supporto al governo di progetti di innovazione, sia a carattere rotativo che spot: supporto alla pianificazione operativa, supporto al contract management, verifica piani di progetto e pianificazione integrata, monitoraggio livelli di servizio, supporto all'execution dei progetti di innovazione</p>

1a - Requisiti tecnici di accesso Categoria SVZ-INN-01

Il soggetto istante che intende qualificarsi per la Categoria SVZ-INN-01 dovrà conseguire un punteggio tecnico (PT) maggiore o uguale a 40 (quaranta). Ai fini del conseguimento del punteggio tecnico necessario, il soggetto deve essere in possesso dei requisiti di cui alla tabella seguente.

Il punteggio tecnico sarà pari alla somma dei punteggi conseguiti relativamente a:

- Personale (P)
- Ecosistema (E)
- Application (A)
- Imprese Incubate (I)
- Capitale di rischio e/o fondi pubblici (C)
- Brevetti (B)
- Exit (Ex)

In sintesi, la determinazione del punteggio tecnico avverrà attraverso il seguente calcolo:

$$PT = (P + E + A + I + C + B + Ex)$$

Oggetto	Requisiti tecnici di accesso	Criterio di calcolo del punteggio	Documentazione a comprova dei requisiti
Personale (P)	Struttura tecnica di consulenza operativa (numero unità di lavoro che operino con continuità, equivalenti a tempo pieno – FTE - dedicate in modo specifico al supporto e alla consulenza alle startup innovative, e caratterizzate da competenze ed esperienze specifiche).	<p><i>Se nr FTE ≥ 3, Punteggio = 10,</i></p> <p><i>Se nr FTE < 3 Punteggio = 0</i></p>	Documento contenente l'elenco dei dipendenti che tenga conto di ciascuna sede, stabilimento, filiale, ufficio o reparto autonomo.
Ecosistema (E)	Contratti e/o convenzioni con centri di ricerca e università e/o con partner finanziari (istituti di credito, fondi di venture capital) e/o istituzioni pubbliche (Pubbliche Amministrazioni, CCIAA, finanziarie regionali, ecc.) finalizzati allo sviluppo delle startup innovative, attivi nell'anno di richiesta della qualificazione e per tutta la durata della stessa.	<p><i>Se nr Contratti e/o convenzioni ≥ 1, Punteggio = 10,</i></p> <p><i>Se nr Contratti e/o convenzioni = 0, Punteggio = 0.</i></p>	Documentazione attestante la collaborazione per ciascun partner dell'ecosistema che indichi il soggetto cui fanno capo, l'oggetto dell'accordo nonché le date di decorrenza e di scadenza. La data di scadenza della collaborazione non può ricadere nell'arco del triennio seguente a partire dall'anno di richiesta della qualificazione (es. se l'anno di richiesta di qualificazione è il 2018, il documento attestante la collaborazione non deve scadere prima del 31/12/2020).
Application (A)	Candidature (idee progettuali iniziali corredate da un business plan preliminare e finalizzate alla costituzione di una startup innovativa) pervenute nell'anno precedente a quello di richiesta della qualificazione, purché registrate formalmente con mezzi elettronici.	<p><i>Se nr Application ≥ 100, Punteggio = 10,</i></p> <p><i>Se nr Application < 100, Punteggio = 0.</i></p>	Documento contenente le application registrate nel database del sistema con riferimento all'anno precedente a quello di richiesta della qualificazione.
Imprese Incubate (I)	Startup innovative incubate in modalità fi-sica, vale a dire con ospitalità continua presso uno spazio dedicato in sede, nell'anno precedente a quello di richiesta della qualificazione o nell'anno di richiesta della qualificazione.	<p><i>Se nr Imprese Incubate ≥ 10, Punteggio = 10;</i></p> <p><i>Se nr Imprese Incubate < 10, Punteggio = 0.</i></p>	Contratto di incubazione fisica per ciascun start up innovativa incubata in corso di validità o scaduto nell'anno precedente quello di richiesta della qualificazione.

Capitale di rischio e/o fondi pubblici (C)	Capitale di rischio totale investito direttamente nelle startup innovative incubate a partire dalla data di decorrenza del contratto di incubazione fisica o raccolto da terzi a loro beneficio e/o Fondi pubblici (in forma di equity, semi-equity, finanziamento a tasso agevolato o a fondo perduto) di origine comunitaria, nazionale o regionale ricevuti dalle startup innovative incubate a partire dalla data di decorrenza del contratto di incubazione fisica.	<p><i>Se valore Capitale di rischio e/o fondi pubblici \geq 500.000 €, Punteggio = 10;</i></p> <p><i>Se valore Capitale di rischio e/o fondi pubblici $<$ 500.000 €, Punteggio = 0.</i></p>	Bilanci dell'ultimo esercizio e/o documento attestante il conferimento dei finanziamenti ricevuti.
Brevetti (B)	Brevetti e/o programmi per elaboratore originario registrati e/o di domande di brevetto presentate dalle startup innovative incubate a partire dalla data di decorrenza del contratto di incubazione fisica.	$Punteggio = (nr \text{ Brevetti} \times 5).$	<p>a) Per brevetti e/o software registrati: indicazione data e codice registrazione;</p> <p>b) Per domande brevetto depositate: indicazione data e codice deposito.</p>
Exit (E)	Exit da imprese incubate negli ultimi 3 anni.	$Punteggio = (nr \text{ Exit} \times 5).$	Atto di cessione di quote.

1b - Requisiti tecnici di accesso Categoria SVZ-INN-02

Requisiti tecnici di accesso	Descrizione requisiti tecnici di accesso	Documentazione a comprova dei requisiti
Certificato di Qualità	Certificazione UNI EN ISO della serie 9001	Produrre certificazione di qualità dell'azienda conforme alle norme UNI EN ISO della serie 9001, avente scopo pertinente con le attività produttive in relazione alle quali viene richiesta la qualificazione.
N. 3 Contratti	3 Contratti di punta , con oggetto afferente alla categoria di interesse, il cui fatturato sia stato realizzato nei 3 (tre) anni antecedenti la data di presentazione dell'istanza di qualificazione.	Produrre copia dei contratti , corredati da dichiarazione del Revisore contabile o della Società di revisione o del Collegio sindacale della Società o del Sindaco Unico dotato degli opportuni requisiti ai fini del controllo contabile, ovvero del Commercialista iscritto all'Albo dei Revisori contabili, oppure da certificati di regolare esecuzione emessi dai Committenti, attestanti l'importo contrattuale fatturato e realizzato nell'ultimo triennio, al netto dell'IVA.

2 – Classi di interpello

La classe di interpello è così calcolata:

$$Ci = (1 + Fc) \times [(\Sigma Fs / 3) \times 1.2]$$

Oppure

$$Ci = (1 + Fc) \times [(\Sigma Ss / 3) \times 1.2]$$

Dove:

Ci: Classe di Interpello assegnata.

Fs: Fatturato Specifico.

Ss: Servizi analoghi.

$\Sigma Fs / 3$: Fatturato Specifico medio annuo, inteso come media dei fatturati specifici, inerenti alla Categoria merceologica in esame, relativo all'ultimo triennio (nel caso di Operatori Economici che abbiano iniziato l'attività da meno di tre anni, la media verrà calcolata sugli anni di attività).

Oppure

$\Sigma Ss / 3$: Sommatoria servizi analoghi realizzati fino ad un massimo dei 5 anni precedenti inerenti attività assimilabili alla Categoria merceologica in esame.

Fc: Fattore correttivo viene definito in base alle caratteristiche specifiche della categoria merceologica e può tenere conto di diversi fattori aggregati secondo la seguente formula:

$$Fc = fcgr + fcd + fcVr + fcESG$$

Dove:

- I. **fcgr** = fattore correttivo basato sul valore percentuale del tasso di crescita composto (CAGR) del fatturato specifico realizzato dall'Operatore Economico qualificato nel triennio concluso antecedentemente alla data di domanda di qualifica.

Qualora l'Operatore Economico qualificando sia in possesso di un fatturato specifico solo per il biennio precedente alla data di domanda di qualifica, **fcgr** verrà calcolato sulla base dell'ultimo biennio.

$$\text{CAGR: } \{ [\text{Fatturato Specifico}_{\text{anno3}} / \text{Fatturato Specifico}_{\text{anno1}}]^{1/2} - 1 \}$$

Valore fcgr	Valore % CAGR
0%	$\leq 0\%$
5%	$\leq 10\%$
10%	$\leq 15\%$
15%	$> 15\%$

- II. **fcd** = fattore correttivo basato sul valore percentuale dell'Indice di Dipendenza (Idip) specifico complessivo dell'ultimo anno rispetto allo stesso fatturato verso tutte le Società del Gruppo.

$$\text{Idip} = \text{Fatturato Specifico}_{\text{Gruppo FS}} / \text{Fatturato Specifico}_{\text{complessivo}}$$

Valore Idip	Valore fcd
Se Idip < 30%	0
Se 30% =< Idip < 60%	-5%
Se 60% =< Idip < 80%	-10%
Se Idip > 80%	-15%

III. **fcVr** = fattore correttivo basato sull'indice di vendor rating o altro indice di misurazione della qualità delle prestazioni rese.

IV. **fcESG** = fattore correttivo basato su indici di valutazione della **sostenibilità** degli Operatori Economici.

Classificazione classi d'interpello

Servizi			
Classe 1	Fino a € 40.000	Classe 14	Fino a € 20.000.000
Classe 2	Fino a € 100.000	Classe 15	Fino a € 30.000.000
Classe 3	Fino a € 215.000	Classe 16	Fino a € 45.000.000
Classe 4	Fino a € 400.000	Classe 17	Fino a € 60.000.000
Classe 5	Fino a € 1.000.000	Classe 18	Fino a € 80.000.000
Classe 6	Fino a € 1.500.000	Classe 19	Fino a € 100.000.000
Classe 7	Fino a € 2.000.000	Classe 20	Fino a € 130.000.000
Classe 8	Fino a € 3.000.000	Classe 21	Fino a € 160.000.000
Classe 9	Fino a € 4.000.000	Classe 22	Fino a € 200.000.000
Classe 10	Fino a € 6.000.000	Classe 23	Fino a € 250.000.000
Classe 11	Fino a € 8.000.000	Classe 24	Fino a € 300.000.000
Classe 12	Fino a € 12.000.000	Classe 25	Fino a € 350.000.000
Classe 13	Fino a € 16.000.000	Classe 26	Oltre € 350.000.000

N.B L'attribuzione della classe d'interpello sarà effettuata applicando le regole matematiche dell'approssimazione.

3 – Contributo di Qualificazione

PRIMA QUALIFICAZIONE (prima categoria)	ESTENSIONE CATEGORIE
1.000,00 €	500,00 €