

Scheda Tecnica

SISTEMA DI QUALIFICAZIONE

Fornitori di beni, Prestatori di servizi ed Esecutori di lavori

Sottosistema Hardware e Telecomunicazioni “BEN 2-HT”

**Categorie
da BEN-HT-01 a BEN-HT-06**

Requisiti tecnici

Codice Categoria	Categorie	Descrizione della fornitura	Soglia Tecnica Minima	Soglia economica k€
BEN-HT-01	Server e Storage	<p>Componenti hardware corredati del software di base quale S.O., Cluster, Virtualizzazione, ecc.</p> <p>Sistemi a disco esterni, dispositivi e switch SAN (Storage Area Network), NAS (Network Attached Storage).</p> <p>La fornitura è comprensiva dei servizi preventivi o post-incidente di manutenzione, ottimizzazione HW e SW di base (es. servizi di installazione, manutenzione a contratto e manutenzione post-incidente, troubleshooting) e upgrade per Server e Storage.</p>	8	12.000
BEN-HT-02	PC	<p>PC Desktop, Portatili, tablet</p> <p>La fornitura può includere l'assistenza e la manutenzione post vendita delle apparecchiature.</p>	8	9.000
BEN-HT-03	Attrezzature multimediali	<p>Dispositivi multimediali, CRT, LCD, VideoWall.</p> <p>La fornitura può includere l'assistenza e la manutenzione post vendita delle apparecchiature.</p>	8	
BEN-HT-04	Apparati multifunzione	<p>Apparati di stampa e scannerizzazione: Laser, Inkjet, a impatto, a trasferimento termico, Scanner, Plotter, Multifunzioni.</p> <p>La fornitura è comprensiva dei servizi preventivi o post-incidente di manutenzione e fleet management, ottimizzazione HW e SW di base e upgrade (es. servizi di installazione, manutenzione a contratto, asset management) per PC, stampanti, monitor & Add on server/PC, apparati e terminali TLC, HW security, ecc.</p>	8	

BEN-HT-05	Apparecchiature di informatica varia	Pen drive, tastiere, mouse, hardisk, batterie notebook, memorie RAM, cavi ed altri dispositivi di input.	8	
BEN-HT-06	Apparati di TLC e Sicurezza	<p>Apparati e sistemi integrati, Cablaggi strutturati, Router, Switch, CDN, Rack, Apparati Wireless, Impianti satellitari, Sistemi di video-conferenza.</p> <p>Apparati telefonici, Fax e terminali mobili (fonia, dati, video).</p> <p>Apparati e sistemi per la gestione della security (es.: Firewall, IDS, IPS, Antivirus, Antispam, Appliance, ecc.).</p> <p>La fornitura può includere l'assistenza e la manutenzione post vendita delle apparecchiature.</p>	8	6.000

1 - Requisiti tecnici di accesso

Requisiti tecnici di accesso	Descrizione requisiti	Criterio di calcolo del punteggio	Comprova dei requisiti dichiarati
Certificato di Qualità	Certificazione UNI EN ISO della serie 9000 relativa alla fornitura di server/apparati data center e ai servizi di manutenzione in garanzia delle apparecchiature.	//	Produrre certificazione di qualità dell'azienda conforme alle norme UNI EN ISO della serie 9000.
N. 5 Centri di copertura territoriale (Fornitura, assistenza e manutenzione in garanzia)	Indicare la copertura territoriale diretta o indiretta (1 al Nord Italia – 1 al Centro Italia – 1 al Sud Italia – 1 Sicilia – 1 Sardegna)	Se la copertura territoriale garantita per macro-regione (Nord, Sud, Centro, Sicilia, Sardegna) è inferiore a 3 = 0 Se la copertura territoriale garantita per macro-regione (Nord, Sud, Centro, Sicilia, Sardegna) è 3 o 4 = 1 Se la copertura territoriale garantita per macro-regione (Nord, Sud, Centro, Sicilia, Sardegna) è 5 = 2	Produrre copia del contratto di locazione/comodato/avvalimento/ accordi commerciali/ atto di acquisto/certificato della CCIAA (se risultano come sedi), ecc.
Modalità di erogazione del servizio di assistenza e manutenzione in garanzia	Indicare le modalità di erogazione disponibili del servizio di assistenza e manutenzione in garanzia: - On site - HD I° livello - HD II° livello - Internet - Teleassistenza	- On site = 1 - HD I° livello = 1 - HD II° livello = 1 - Internet = 1 - Teleassistenza = 1 - Nulla = 0 N.B.: lo score è attribuito sulle singole risposte. Il totale è pari alla somma degli score relativi fino ad un massimo di 5 punti.	Indicare a Portale le opzioni scelte.

Partnership hardware	Il soggetto istante é produttore hardware/partner commerciale oppure produttore hardware /partner tecnologico di produttori di hardware?	Produttore hardware (o produttore e commercializzatore) e Partner Tecnologico = 3 Produttore hardware (o produttore e commercializzatore) e Partner commerciale = 1 Altri casi = 0	Produrre documentazione relativa alla partnership dichiarata.
Sostenibilità aziendale	Il soggetto istante ha implementato iniziative volte ad una maggiore sostenibilità aziendale?	SI = 1 NO = 0	Indicare a Portale l'opzione scelta.
Green IT	Il soggetto istante ha implementato una o più delle seguenti strategie di Green IT? 1. Data Center ad alta efficienza energetica; 2. Virtualizzazione dei server; 3. Smaltimento controllato dei rifiuti elettronici (direttive WEEE); 4. Utilizzo del telelavoro; 5. Utilizzo di apparati elettronici a basso consumo (normative RoHS).	Opzione 1 = 1 Opzione 2 = 1 Opzione 3 = 1 Opzione 4 = 1 Opzione 5 = 1 Nulla = 0	Indicare a Portale le opzioni scelte.
N. 3 Contratti	3 Contratti di punta , con oggetto afferente alla categoria di interesse, il cui fatturato sia stato realizzato nei 3 (tre) anni antecedenti la data di presentazione dell'istanza di qualificazione.	*Se il valore della somma del fatturato sui 3 anni è: valore fatturato < valore soglia = 0; valore soglia ≤ valore fatturato ≤ valore soglia x2 = 3; valore fatturato > valore soglia x2 = 6	Produrre copia del contratto , corredato da dichiarazione del Revisore contabile o della Società di revisione o del Collegio sindacale della Società o del Sindaco Unico dotato degli opportuni requisiti ai fini del controllo contabile, ovvero del Commercialista iscritto all'Albo dei Revisori contabili, oppure da certificato di regolare esecuzione emesso dai Committenti, attestante l'importo contrattuale fatturato e realizzato nell'ultimo triennio, al netto dell'IVA.

* Ai fini della qualificazione, la somma del Fatturato Specifico realizzato nel triennio di riferimento, deve essere maggiore/uguale al valore della Soglia Economica.

2 – Classi di interpello

La classe di interpello è così calcolata:

$$Ci = (1 + Fc) \times [(\Sigma Fs / 3) \times K]$$

Dove:

Ci: Classe di Interpello assegnata.

Fs: Fatturato Specifico.

Oppure

Fs: Forniture Analoghe.

$\Sigma Fs / 3$: Fatturato Specifico medio annuo, inteso come media dei fatturati specifici, inerenti alla Categoria merceologica in esame, relativo all'ultimo triennio (nel caso di Operatori Economici che abbiano iniziato l'attività da meno di tre anni, la media verrà calcolata sugli anni di attività).

Oppure

$\Sigma Fs / 3$: Forniture Analoghe realizzate fino ad un massimo dei 3 anni precedenti alla data di presentazione dell'istanza di qualificazione inerenti attività assimilabili alla Categoria merceologica in esame

K: Fattore correttivo definito in base alle caratteristiche specifiche della categoria merceologica e tiene conto:

- del punteggio tecnico raggiunto in fase di qualificazione $K = 1 + (\text{valore raggiunto} - \text{soglia}) / \text{soglia}$

Fc: Fattore correttivo viene definito in base alle caratteristiche specifiche della categoria merceologica e può tenere conto di diversi fattori aggregati secondo la seguente formula:

$$Fc = fcgr + fcVr + fcESG$$

Dove:

- I. **fcgr** = fattore correttivo basato sul valore percentuale del tasso di crescita composto (CAGR) del fatturato specifico realizzato dall'Operatore Economico qualificato nel triennio concluso antecedentemente alla data di domanda di qualifica.

Qualora l'Operatore Economico qualificando sia in possesso di un fatturato specifico solo per il biennio precedente alla data di domanda di qualifica, **fcgr** verrà calcolato sulla base dell'ultimo biennio.

$$\text{CAGR: } \{[\text{Fatturato Specifico}_{\text{anno3}} / \text{Fatturato Specifico}_{\text{anno1}}]^{1/2} - 1\}$$

Valore fcgr	Valore % CAGR
0%	$\leq 0\%$
5%	$\leq 10\%$
10%	$\leq 15\%$
15%	$> 15\%$

II. **fcVr** = fattore correttivo basato sull'indice di vendor rating o altro indice di misurazione della qualità delle prestazioni rese.

III. **fcESG** = fattore correttivo basato su indici di valutazione della **sostenibilità** degli Operatori Economici.

Classificazione classi d'interpello

Beni			
Classe 1	Fino a € 40.000	Classe 14	Fino a € 20.000.000
Classe 2	Fino a € 100.000	Classe 15	Fino a € 30.000.000
Classe 3	Fino a € 215.000	Classe 16	Fino a € 45.000.000
Classe 4	Fino a € 400.000	Classe 17	Fino a € 60.000.00
Classe 5	Fino a € 1.000.000	Classe 18	Fino a € 80.000.000
Classe 6	Fino a € 1.500.000	Classe 19	Fino a € 100.000.000
Classe 7	Fino a € 2.000.000	Classe 20	Fino a € 130.000.000
Classe 8	Fino a € 3.000.000	Classe 21	Fino a € 160.000.000
Classe 9	Fino a € 4.000.000	Classe 22	Fino a € 200.000.000
Classe 10	Fino a € 6.000.000	Classe 23	Fino a € 250.000.000
Classe 11	Fino a € 8.000.000	Classe 24	Fino a € 300.000.000
Classe 12	Fino a € 12.000.000	Classe 25	Fino a € 350.000.000
Classe 13	Fino a € 16.000.000	Classe 26	Oltre € 350.000.000

N.B. L'attribuzione della classe d'interpello sarà effettuata applicando le regole matematiche dell'approssimazione.

3 – Contributo di Qualificazione

PRIMA QUALIFICAZIONE (prima categoria)	ESTENSIONE CATEGORIE
2.000,00 €	1.000,00 €